

## ZEUGNIS

Herr Sven Bockemühl, geboren am 29. Januar 1990, war vom 1. März 2016 bis zum 28. Februar 2018 bei der Drinks & More GmbH & Co. KG als Gebietsverkaufsleiter Handel innerhalb der Krombacher Gruppe beschäftigt. Hierzu verweisen wir auf das Zeugnis vom 28. Februar 2018. Zum 1. März 2018 wurde Herr Bockemühl bei der Krombacher Brauerei GmbH & Co. KG als Gebietsverkaufsleiter Handel angestellt.

Mit einem jährlichen Ausstoß von über 7 Mio. Hektolitern ist die Krombacher Gruppe einer der größten Getränkeanbieter in Deutschland. Mehr als 1000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter arbeiten hier mit großer Begeisterung und viel Engagement. Neben dem Flaggschiff Krombacher Pils gibt es unter dem Dach der Marke Krombacher eine erfolgreiche Produktfamilie, die kontinuierlich durch Innovationen erweitert wird. Zu unserem Portfolio gehören auch die starken und beliebten Marken Schweppes, Orangina, Dr Pepper und Vitamalz.

Im Rahmen seiner Außendiensttätigkeit war Herr Bockemühl für das Gebiet „Düsseldorf/Wuppertal“ zuständig. Ihm oblagen die Sicherung und Steigerung des Absatzes durch Aufbau und Erweiterung der Distribution für alle im Bereich Handel vertriebenen Produkte der Krombacher Brauerei.

Hierzu gehörten im Wesentlichen folgende Aufgaben:


- Langfristige Absatzsicherung und -steigerung bei bestehenden Kunden durch qualifizierte Betreuung
- Vorbereitung, Durchführung und Dokumentation der Jahresgespräche, Listungs- und Aktionsabsprachen und Koordination der Durchsetzung
- Mitwirkung bei der Vorbereitung der Jahresgespräche, Koordination der Umsetzung der vereinbarten Aktivitäten in seiner Region
- Absprechen von Maßnahmen zur Sicherstellung einer optimalen Warenpräsentation, der Produktqualität sowie der markt- und markengerechten Preisgestaltung
- Vorbereitung, Durchführung und Kontrolle von Verkaufsförderungsmaßnahmen sowie Repräsentation bei besonderen Anlässen
- Kontinuierliche Beobachtung des Marktes und regelmäßige Berichterstattung
- Mitwirkung bei der Absatz- und Budgetplanung sowie Sicherstellung des Erreichens der Planzahlen und des qualitativen Einsatzes der Budgetmittel
- Ordnungsgemäße Erledigung der administrativen Arbeiten
- Sicherstellen einer qualifizierten und effizienten Arbeitsweise durch aktive Eigenentwicklung, persönliches Auftreten, Selbstorganisation, Tourenplanung etc.
- Einsatzplanung und Führung von Werbedamen und Merchandisern

Herr Bockemühl verfügt über umfassende und vielseitige Fachkenntnisse, die er immer sicher und gekonnt in der Praxis einsetzte. Aufgrund seiner genauen Analysefähigkeit und seiner schnellen Auffassungsgabe war er jederzeit in der Lage, auch schwierige Situationen sofort zutreffend zu erfassen und schnell gute Lösungen zu finden.

Herr Bockemühl zeigte jederzeit große Eigeninitiative und identifizierte sich immer voll mit seinen Aufgaben und unserem Unternehmen, wobei er auch durch seine große Einsatzfreude überzeugte. Auch in Situationen mit großem Arbeitsaufkommen erwies er sich immer als in hohem Maße belastbar.

Alle Aufgaben führte er selbstständig, sorgfältig und planvoll durchdacht aus. Er agierte stets ruhig, überlegt, zielorientiert und präzise. Dabei überzeugte er sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht. Herr Bockemühl überzeugte durch seine Zuverlässigkeit.

...







# Krombacher

Seite 2

Die ihm übertragenen Aufgaben erledigte Herr Bockemühl stets zu unserer Zufriedenheit. Er wurde wegen seines freundlichen und ausgeglichenen Wesens allseits geschätzt. Sein Verhalten zu Vorgesetzten, Kolleginnen und Kollegen sowie Kundinnen und Kunden war einwandfrei.

Herr Bockemühl verlässt unser Unternehmen mit dem 30. September 2019 auf eigenen Wunsch. Wir wünschen ihm für die Zukunft weiterhin Erfolg und alles Gute.

Kreuztal, den 30. September 2019

KROMBACHER BRAUEREI  
Bernhard Schadeberg GmbH & Co. KG

ppa.

  
Stephan Maubach  
Vertriebsdirektor Handel

ppa.

  
Volker Arens  
Leiter Personalwesen



## ZEUGNIS

Herr Sven Bockemühl, geboren am 29. Januar 1990, trat am 1. März 2016, zunächst befristet, als Gebietsverkaufsleiter Handel in unser Unternehmen ein. Aufgrund seiner guten Leistungen wurde Herr Bockemühl zum 13. März 2017 in ein unbefristetes Vertragsverhältnis übernommen.

Drinks & More ist ein national führender Premium-Getränkevermarkter aus der Lifestyle-Metropole Berlin. Wir bieten unseren Konsumenten und Kunden aus Handel und Szenegastronomie ein innovatives Portfolio an Topmarken wie Orangina, Dr Pepper, Vöslauer und bauen begehrte Trendmarken wie Proviant, Vitamin Well und Rose's aus. Als Teil der Krombacher Gruppe, die mit einem jährlichen Ausstoß von über 7 Millionen Hektolitern einer der größten Getränkehersteller in Deutschland ist, verfügen wir über Expertise und Kompetenz in der Getränkebranche.

Im Rahmen seiner Außendiensttätigkeit war Herr Bockemühl für das Gebiet „Großraum Köln/Düsseldorf“ zuständig. Ihm oblagen der Ausbau und die Betreuung der Distribution für alle im Bereich Handel vertriebenen Produkte entsprechend den vertriebspolitischen Grundsätzen unseres Hauses.

Hierzu gehören im Wesentlichen folgende Aufgaben:

- Langfristige Absatzsicherung bei bestehenden Kunden durch qualifizierte Betreuung
- Akquisition qualifizierter Getränkefachgroßhändler
- Vorbereitung und Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen (Absprache und Aufbau von Displays und Zeitplatzierungen)
- Repräsentation des Unternehmens
- Sicherstellung einer gleichbleibend hohen Produktqualität bei unseren Absatzmittlern durch Beratung und Systemunterstützung
- Erstellung von regelmäßigen Berichten über Markt-, Wettbewerbs- und Trendentwicklungen
- Sicherstellung einer qualifizierten und effizienten Arbeitsweise durch aktive Eigenentwicklung, Auftreten, Selbstorganisation und Tourenplanung gemäß Besuchssteuerungssystem
- Überwachung der Distribution

Herr Bockemühl verfügt über umfassende und vielseitige Fachkenntnisse, die er immer sicher und gekonnt in der Praxis einsetzte. Aufgrund seiner sehr guten Auffassungsgabe war er jederzeit in der Lage, auch schwierige Situationen sofort zutreffend zu erfassen und schnell sehr gute Lösungen zu finden. Herr Bockemühl zeigte jederzeit große Eigeninitiative und identifizierte sich immer voll mit seinen Aufgaben und unserem Unternehmen, wobei er auch durch seine große Einsatzfreude überzeugte. Auch in Situationen mit großem Arbeitsaufkommen erwies er sich immer als in hohem Maße belastbar.

Alle Aufgaben führte er vollkommen selbstständig, sehr sorgfältig und planvoll durchdacht aus. Er agierte immer ruhig, überlegt und zielorientiert und in hohem Maße präzise. Dabei überzeugte er stets in guter Weise sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht. Herr Bockemühl war in hohem Maße zuverlässig.



Seite 2

Für alle auftretenden Probleme fand er ausnahmslos gute Lösungen. Die Leistungen von Herrn Bockemühl fanden jederzeit und in jeder Hinsicht unsere volle Anerkennung.

Er wurde wegen seines freundlichen und ausgeglichenen Wesens allseits sehr geschätzt. Er war immer hilfsbereit, zuvorkommend und stellte, falls erforderlich, auch persönliche Interessen zurück. Sein Verhalten zu Vorgesetzten, Kollegen und Kunden war ausnahmslos einwandfrei.

Herr Bockemühl erhält dieses Zeugnis auf eigenen Wunsch aufgrund seines Wechsels in die Krombacher Brauerei Bernhard Schadeberg GmbH & Co. KG. Wir danken ihm für seine bisherige wertvolle Unterstützung und freuen uns auf eine weiterhin erfolgreiche Zusammenarbeit.

Kreuztal, den 28. Februar 2018/ag

DRINKS & MORE GMBH & CO. KG



Martin Wurzinger  
Geschäftsführer

i. V.



Andree Schneider  
Abteilungsleiter Personalwesen



# HSD BACHELOR



Die Hochschule Düsseldorf verleiht  
Hochschule Düsseldorf – University of Applied Sciences awards

**Herrn / Mr.  
Sven Bockemühl**

Geburtsort/-datum / Place/date of birth: Waldbröl/29.01.1990

auf Grund der bestandenen Bachelorprüfung im Studiengang  
Business Administration  
des Fachbereichs Wirtschaftswissenschaften  
den akademischen Grad

by virtue of passing the Bachelor examination in  
the Business Administration Study Programme  
of the Faculty of Business Studies  
the academic degree of

**Bachelor of Arts  
(B.A.)**

Fachbereich Wirtschaftswissenschaften  
Faculty of Business Studies

Hochschule Düsseldorf  
University of Applied Sciences

Düsseldorf, 01.07.2015

Prof. Dr. Christoph Voos  
Vorsitzender des  
Prüfungsausschusses

Chairman of the  
Examining Board



Prof. Dr. Felicitas G. Albers  
Dekanin Fachbereich  
Wirtschaftswissenschaften

Dean of the Faculty  
of Business Studies





## Praktikumzeugnis

Herr Sven Bockemühl, geb. am 29.01.1990 in Waldbröl, absolvierte in der Zeit vom 15.08.2015 bis zum 15.09.2015 in unserem Unternehmen ein Praktikum als Nachwuchsführungskraft.

Ziel des Praktikums war es, einen Einblick in die einzelnen Tätigkeiten eines Verkaufsleiters mit Bezirksverantwortung für bis zu sieben Filialen zu gewinnen.

Herr Bockemühl durchlief zunächst eine zweiwöchige Einarbeitungsphase in einer unserer Filialen, um einen ersten Überblick über das Tagesgeschäft im Vertrieb zu erhalten.

Schwerpunkt des Praktikums war die Begleitung eines erfahrenen Verkaufsleiters, der Herrn Bockemühl intensiv in die Tätigkeiten eines Verkaufsleiters einwies und ihm bestimmte Tätigkeiten zur selbständigen Erledigung übertrug.

Herr Bockemühl erhielt Einblicke in die Organisation der Personalarbeit und Steuerung operativer Kennzahlen. Vor allem bei der Filialrevision und der Begleitung des Waren- und Absatzgeschäfts tat er sich durch viele eigenständige Ideen und Ansätze besonders hervor.

Herr Bockemühl arbeitete im Rahmen seiner Verkaufsleiterbegleitung auch an Sonderaufgaben mit.

Herr Bockemühl war ein sehr interessierter und flexibler Praktikant, der sich sehr schnell in die ihm übertragenen Aufgabenbereiche einarbeitete. Die ihm übertragenen Aufgaben hat er stets zu unserer vollsten Zufriedenheit erledigt.

Auch in Stresssituationen behielt Herr Bockemühl jederzeit den Überblick und setzte sein Wissen zielsicher und mit großem Erfolg für unser Unternehmen und unsere Kunden ein.

Wir haben Herrn Bockemühl als ehrlichen, pünktlichen, fleißigen und zuverlässigen Praktikanten kennengelernt.

Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten, Kollegen und Kunden war stets vorbildlich.

Wir hoffen, Herrn Bockemühl einen hinreichenden Einblick in die Tätigkeitsfelder einer Nachwuchsführungskraft im Lebensmitteldiscount vermittelt zu haben, um ihm die Entscheidung für seinen künftigen Berufsweg zu erleichtern.

Wir bedanken uns sehr bei ihm für seine tatkräftige Unterstützung und wünschen ihm für seine berufliche wie auch private Zukunft weiterhin alles Gute.

Kerpen, 29.09.2015

Kipp  
Ausbildungsleiterin  
Lidl GmbH & Co. KG





### Arbeitszeugnis

Herr Sven Bockemühl, geboren am 29.01.1990 in Waldbröl, war vom 15.07.2014 bis 31.12.2014 als Trainee im Bereich Sales & Business Development in unserem Unternehmen beschäftigt.

Ubeeqo ist Marktführer und Wegbereiter für Corporate Carsharing in Europa. Mit einer selbst entwickelten Technologie ist Ubeeqo auf innovative und multimodale Mobilitätslösungen spezialisiert.

Ubeeqo arbeitet seit 5 Jahren mit groß- und mittelständischen Unternehmen zusammen, optimiert mit Hilfe einer angepassten Carsharing-Technik die Auslastung von Fuhrparks, erleichtert die Integration von E-Fahrzeugen und steigert die Mitarbeitermotivation durch attraktive Vorteile uvm.

Das Aufgabengebiet von Herrn Bockemühl umfasste:

- Identifikation von potenziellen Kunden und telefonische Erstansprache (Kaltakquise)
- Unterstützung des Vertriebsleiters bei Kundenbesuchen
- Bearbeitung von Angeboten und Unterstützung bei der Umsetzung von Projekten
- Selbstständige Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Unterstützung bei der Erstellung und Überarbeitung von PowerPoint-Präsentationen
- Unterstützung des Vertriebsleiters beim Aufbau der Vertriebsstrukturen
- Vorbereitung von Antworten auf Ausschreibungen

Herr Bockemühl hat sich innerhalb kürzester Zeit in den ihm gestellten Aufgabenbereich eingearbeitet. Er verfolgte die vereinbarten Ziele nachhaltig und mit höchstem Erfolg. Er arbeitete stets sehr effizient, zielstrebig und sorgfältig und bewies ein herausragendes Organisationsgeschick. Dabei war er auch erhöhtem Zeitdruck und Arbeitsaufwand gut gewachsen. Herr Bockemühl verfügt über ein umfassendes und fundiertes Fachwissen, das er jederzeit gut in die Praxis umzusetzen wusste. Er beeindruckte stets durch qualitativ und quantitativ hervorragende Ergebnisse. Herr Bockemühl hat seine Aufgaben stets zu unserer vollsten Zufriedenheit erledigt und unseren Erwartungen in jeder Hinsicht optimal entsprochen.





Gegenüber Vorgesetzten, Mitarbeitern und Kunden verhielt Herr Bockemühl sich stets vorbildlich. Er trug zu einer hervorragenden und effizienten Teamarbeit bei.

Herr Bockemühl verlässt unser Unternehmen nach Ablauf der vereinbarten Praktikumsdauer. Wir würden uns sehr freuen, wenn er sich nach Abschluss seines Studiums bei uns für den Berufseinstieg bewerben würde.

Wir danken Herrn Bockemühl für die stets hervorragende Zusammenarbeit und bedauern es sehr, ihn als Mitarbeiter zu verlieren. Für seinen weiteren Berufs- und Lebensweg wünschen wir ihm alles Gute und auch weiterhin viel Erfolg.

Düsseldorf, den 31.12.2014

A stylized blue ink signature of Pierre-Yves Garcia.

Pierre-Yves Garcia  
Geschäftsführer



**ubeeqo**

Ubeeqo GmbH  
Fürstenwall 228 - 40215 Düsseldorf  
[www.ubeeqo.de](http://www.ubeeqo.de)

A stylized blue ink signature of Christian Brügger.

Christian Brügger  
Vertriebsleiter



Der Vorstand

## ZEUGNIS

für Herrn Sven Bockemühl  
geboren am 29. Januar 1990 in Waldbröl  
wohnhaft in Gartenstr. 43, 51702 Bergneustadt

Herr Bockemühl begann am 1. August 2008 seine Ausbildung zum Bankkaufmann in unserer Sparkasse, die er mit der Abschlussprüfung vor dem Prüfungsausschuss der IHK am 18. Januar 2011 erfolgreich beendete. Über die Ausbildung gibt das Berufsausbildungszeugnis Auskunft.

Danach übernahmen wir ihn, auf seinen Wunsch befristet bis zum 31. August 2011, in ein Beschäftigungsverhältnis.

Wir beschäftigten Herrn Bockemühl als Angestellten zur besonderen Verwendung (ZBV) in unserem Geschäftsstellenbereich. Herr Bockemühl arbeitete in verschiedenen Finanzdienstleistungsfilialen.

Zum Aufgabenspektrum gehörten Servicetätigkeiten und eigenständige Beratung unserer Kunden. Die Produktpalette umfasste hauseigene Produkte und die Angebote unserer Verbundpartner LBS, PROVINZIAL, ready & go und Deka.

Über einem Zeitraum von fünf Wochen hat er unsere Immobilienvermittlung unterstützt. Seine Aufgaben waren Aufbereitung der Objekte, Erstellung der Exposés, Aktualisierung des entsprechenden Internetangebots, der Aushänge und Schaltung von Zeitungsinseraten. Er hat in dieser Zeit auch die Pflege und Betreuung der Interessentenkartei durchgeführt und Terminvereinbarungen für unsere Makler vorgenommen. Interessentenanfragen, die uns über Internet oder Telefon erreichten, hat er direkt beantwortet. Zusätzlich hat er mit der speziellen Software FIOPORT die Pflege der Interessentenkartei und Objekte durchgeführt.

Herr Bockemühl verfügte über ein sehr umfangreiches Fachwissen und setzte dieses zielgerichtet ein.

Er war ein sehr zuverlässiger Mitarbeiter, der die ihm übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollen Zufriedenheit erledigte. Auch die von ihm geleistete Sachbearbeitung entsprach unseren Erwartungen.

Im Umgang mit der Kundschaft war er stets freundlich und geschickt. Sein Verhalten gegenüber Vorgesetzten und Kollegen war immer einwandfrei.

Mit dem heutigen Tag scheidet Herr Bockemühl auf eigenen Wunsch aus den Diensten unseres Hauses aus, um ein Studium aufzunehmen. Dies bedauern wir sehr.

Wir danken ihm für seinen Einsatz in unserer Sparkasse und wünschen ihm für den weiteren Berufs- und Lebensweg alles Gute.

Wiehl, 31. August 2011

Sparkasse  
der Homburgischen Gemeinden

Hartmut Schmidt

Markus Bastian

Hauptstraße 12-18  
51674 Wiehl  
Telefon 0 22 62/982-101/103  
Telefax 0 22 62/982-160  
www.sparkasse-wiehl.de  
vorstand@sparkasse-wiehl.de  
Amtsgericht Köln  
HRA 17153